

# Versicherungsforen-**Themendossier**

Nr. 15/2022

Von InsurTechs,  
Ökosystemen und  
Embedded Insurance



Auszug

Individualisierte Versicherungspreise  
in einer Subscription Economy

# Versicherungsforen **THEMENDOSSIER**

Eine Publikation der

 **Versicherungsforen** Leipzig

## **Individualisierte Versicherungspreise in einer Subscription Economy**

Entgegen den aktuellen Trends bei der Preisgestaltung im Versicherungswesen wenden die Versicherungsunternehmen bei Embedded Insurance immer noch standardmäßige, nicht individualisierte Preise an, obwohl diese eingebetteten Versicherungen häufig wiederkehrende Kunden haben.

Embedded Insurances sind nichts Neues. Sie gibt es in der Kompositversicherungsbranche schon seit einiger Zeit. Bis vor ein paar Jahren wurden sie jedoch hauptsächlich für einmalige Transaktionen genutzt, zum Beispiel für den Kauf eines Flugtickets mit einer kombinierten Rücktrittsversicherung oder für die Anmietung eines Autos mit eingeschlossener Vollkaskoversicherung. In den letzten Jahren hat der Marktanteil der Embedded Insurance enorm zugenommen und wird in den kommenden Jahren zweifelsohne weiterwachsen.

### **In welchem Zusammenhang steht die Embedded Insurance mit der Subscription Economy?**

Es gibt einen wachsenden Trend zum Abonnement statt zum vollständigen Besitz. Vor allem in der Gruppe der jungen Berufstätigen (bis 30 Jahre), die nicht mehr dazu neigen, teure Gegenstände wie

Autos, Fahrräder oder sogar Immobilien zu kaufen. Stattdessen ziehen sie es vor, einmalige, erneuerbare Abonnementgebühren zu zahlen, um Zugang zur Nutzung solcher Gegenstände zu erhalten. Und da wir über die Beliebtheit von All-in-One-Angeboten sprechen, sollte dies auch für Versicherungen gelten.

Als Beispiel zur Betrachtung den folgenden Anwendungsfall: ein städtischer Verleih, der Elektroroller pro Stunde (oder vielleicht sogar pro Minute) vermietet. Sie können einen Roller überall in der Stadt abholen, indem Sie einfach einen QR-Code auf dem Roller scannen, der ihn automatisch zur sofortigen Nutzung freigibt. Wenn nun am Ziel angekommen, wird der Code einfach erneut gescannt und der Roller verriegelt sich. Wenn Sie einen solchen Roller mieten möchten, müssen Sie sich nur bei dem jeweiligen Unternehmen registrieren und in den meisten Fällen die

entsprechende App herunterladen. Bei Vermietung sind Sie außerdem automatisch unfallversichert.

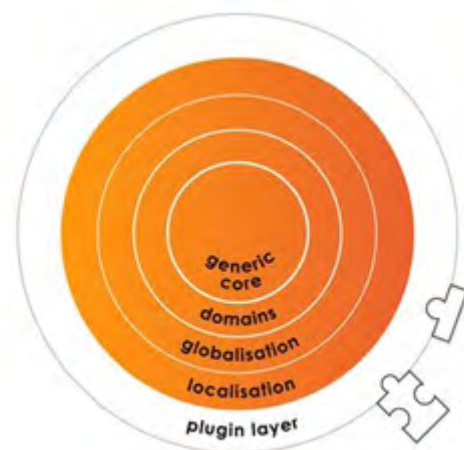
### Von einmaligen Standardpreisen zu wiederkehrenden individuellen Preisen

Da eingebettete Versicherungen traditionell Teil einer einmaligen Transaktion sind, hatten die Versicherer kaum eine andere Wahl, als eine standardisierte Tarifierungsmethode für alle Käufer zu verwenden. Infolgedessen war die Versicherungsprämie oft eine einfache Funktion von X Euro für X gemietete Zeiträume.

Mit einem wiederkehrenden Kundenstamm in Verbindung mit einer Zunahme der verfügbaren Daten über diese Kunden könnten die Versicherungsunternehmen damit beginnen, die Preise für eingebettete Versicherungen auf individuellere Weise festzulegen. Um auf unser Beispiel des Elektrorollers zurückzukommen: Wenn der Roller mit einem Telematik-System ausgestattet ist, kann das Fahrverhalten analysiert und mit genauen Informationen darüber kombiniert werden, wer den Roller gemietet hat, so dass die Versicherungsgesellschaft plötzlich mehr Einblicke in das Risikoprofil der versicherten Person hat.

### Wie kann diese Funktionalität unterstützt werden?

Der Schlüssel zur Unterstützung des oben beschriebenen Szenarios liegt in einem Kernsystem, das sich leicht erweitern und mit externen Systemen verbinden lässt und mit dem die Versicherungsprodukte völlig flexibel und anpassungsfähig definierbar werden.



**Plug-In-Architektur, Keylane** Quelle: Keylance

### Eine Plattform für die Zukunft

Axon ist die All-in-One-SaaS-Verwaltungsplattform von Keylane, die starke Partnerschaften zwischen Schaden- und Unfallversicherungsunternehmen und ihren Geschäftspartnern ermöglicht. Mit einer Plug-In-Architektur, die Sie leicht erweitern können, ermöglicht die Funktionalität von Axon die Verbindung mit jeder

anderen Plattform und den Austausch von Daten, und unser Low-Code-Produkt-Konfigurator unterstützt die Möglichkeit, Versicherungsprodukte zu definieren, die zuvor unerreichbar waren.

**Autor**



**Christoph Pabian**  
Sales Director DACH  
Keylane Axon GmbH

## **IMPRESSUM**

### **Autor(en) des vorliegenden Themendossiers**

Elisa Strey et al.

**T** +49 341 98988-235

**E** elisa.strey@versicherungsforen.net

### **Feedback zum vorliegenden Themendossier**

Wenn Sie uns Ihre Meinung mitteilen möchten, würde uns das sehr freuen. Vielleicht gibt es ja ein spezielles Thema, über das Sie im Themendossier einmal lesen möchten? Haben Sie weitere Fragen und Anregungen oder Anlass zur Kritik? In jedem Fall freuen wir uns über eine Nachricht von Ihnen.

### **Bitte senden Sie Ihre Kommentare an**

Elisa Strey | **T** +49 341 98988-235 | **E** elisa.strey@versicherungsforen.net

### **Abonnement des Versicherungsforen-Themendossiers**

Aufgrund der Partnerschaft Ihres Unternehmens mit den Versicherungsforen Leipzig steht Ihnen das Abonnement des Versicherungsforen-Themendossiers unternehmensweit zur Verfügung! Gern können Sie deshalb weitere Empfänger aus Ihrem Haus registrieren lassen. Nutzen Sie dazu einfach unser Anmeldeformular unter [www.versicherungsforen.net/abo\\_themendossier](http://www.versicherungsforen.net/abo_themendossier).

Eine Übersicht über alle Partnerunternehmen finden Sie unter [www.versicherungsforen.net/partner](http://www.versicherungsforen.net/partner).

### **Abbestellen des Versicherungsforen-Themendossiers**

Sie wollen das Themendossier in Zukunft nicht mehr empfangen? Senden Sie einfach eine E-Mail mit dem Betreff „unsubscribe Themendossier“ an [kontakt@versicherungsforen.net](mailto:kontakt@versicherungsforen.net).

### **Versicherungsforen-Newsletter**

Wenn Sie regelmäßig per E-Mail über Aktualisierungen im Bereich „Wissen“ auf [www.versicherungsforen.net](http://www.versicherungsforen.net), Veröffentlichungen, gegenwärtige Veranstaltungen sowie Nachrichten aus unserem Partnernetzwerk informiert werden möchten, können Sie sich auf [www.versicherungsforen.net/newsletter](http://www.versicherungsforen.net/newsletter) anmelden. Diesen Service bieten wir auch für Nicht-Partnerunternehmen kostenfrei an.

### **© 2022 Versicherungsforen Leipzig GmbH**

Ein Unternehmen der LF Gruppe | Hainstraße 16 | 04109 Leipzig |

**T** +49 341 98988-0 | **F** +49 341 98988-9199 | **E** [kontakt@versicherungsforen.net](mailto:kontakt@versicherungsforen.net) | **I** [www.versicherungsforen.net](http://www.versicherungsforen.net)

Geschäftsführung: Dipl.-Math. Justus Lücke, Dipl.-Winf. Jens Ringel | Amtsgericht Leipzig HRB 25803

Ust.IdNr.: DE268226821